

Małgorzata Krasnodębska-Tomkiel, prezes UOKiK, przekonywała o edukacyjnej roli, jaką powinien odgrywać ten urząd



Nagrodzeni przez „Forbesa” w rankingu Fuzje i Przejęcia 2009: laureaci (od lewej) Krzysztof Rosiński, prezes zarządu Getin Noble Banku, Christian Schreyer z DB Schenker Rail Polska oraz Boris Kühn z DB Mobility Logistics

IPO kontra M&A na Kanapie Forbesa

Pierwsze w tym roku spotkanie z cyklu Forbes Executive Forum odbyło się 27 stycznia w warszawskim hotelu Hilton. Konferencja poświęcona była tematyce fuzji i przejęć. O tym, jak przeprowadzać transakcje w kryzysie oraz pozyskiwać inwestorów, opowiedzieli Sławomir Janiszewski i Marcin Byrt z PricewaterhouseCoopers.

– W dzisiejszych czasach zdobywanie inwestorów może być elementem długoterminowej strategii wzrostu – przekonywali paneliści.

Doświadczeniem, jak przejmować innych, a samemu nie dać się przejąć, podzielili się zaproszeni do pierwszego

onet.pl

Zobacz relację z Forum oraz wypowiedź gościa Kanapy Forbesa, Małgorzaty Krasnodębskiej-Tomkiel, prezesa UOKiK, na www.biznes.onet.pl/forbes-newsweek-onetbiznes

finansowa transakcji IPO z całą pewnością prześcignie M&A.

Zainteresowanie wzbudziło forum dyskusyjne prezentujące mechanizmy fuzji i przejęć w polskich realiach. Robert Kamiński z UOKiK zauważył, że polskie prawo precyzyjnie określa sytuacje, w jakich fuzja musi być zgłaszana Urzędowi. Niestety, im bardziej skomplikowana

jest nieźle. Opinię tę potwierdził Krzysztof Rosiński, prezes Getin Noble Banku.

– Nasza fuzja z GE Money Bankiem przebiegła w ekspresowym tempie 4–5 tygodni – mówił Rosiński.

– W Stanach Zjednoczonych większym od M&A powodzeniem cieszą się wykupy menedżerskie – powiedział Tomasz Stamirowski, prezes zarządu Avalon.

Takie transakcje nie wymagają odkrywania tajemnic finansowych przedsiębiorstwa. Choć jest to jedyna sytuacja, gdy kupujący wie o przedmiocie sprzedaży więcej niż zbywca.

Gościem Kanapy Forbesa była Małgorzata Krasnodębska-Tomkiel, prezes UOKiK, z którą rozmawialiśmy o transparentności działań i stosowanych przez Urząd środków karnych. Urząd nie chce odgrywać roli policjanta, chce edukować i chronić przedsiębiorców.

– Przedsiębiorcy mogą liczyć na naszą łaskawość, ale także i skrupulatność – zapewniła Krasnodębska-Tomkiel.

Podczas spotkania ogłoszone zostały wyniki rankingu fuzji i przejęć. Transakcją o największej wartości było przejęcie Kompanii Piwowarskiej przez koncern SABMiller, na drugim miejscu znalazło się kupno 100 proc. akcji PCC Rail przez Deutsche Bahn. Złotą trójkę zamknęła fuzja Noble Banku z Getin Bankiem, w wyniku której powstał Getin Noble Bank. Partnerami spotkania byli: Noble Bank, PricewaterhouseCoopers, Kancelaria Krassowski, Urząd Ochrony Konkurencji i Konsumentów. Patronem medialnym jest portal Onet.pl oraz tygodnik „Newsweek”.



Panel, zatytułowany „Mechanizmy fuzji i przejęć w polskich realiach: od koncepcji do zamknięcia transakcji”, był okazją do podzielenia się doświadczeniami zdobytymi na różnych etapach transakcji M&A

panelu goście: Tomasz Czechowicz, prezes zarządu MCI Management, Sławomir Janiszewski z PricewaterhouseCoopers, Bartosz Krassowski, partner Kancelarii Krassowski, oraz Siergiej Krasulenko, ekspert Growth Business Management. W trakcie dyskusji paneliści zgodzili się, że już w nadchodzącym roku wartość

transakcja, tym trudniej taki wniosek prawidłowo złożyć.

– Z naszego punktu widzenia narzucone rygory wydłużają czas przeprowadzenia transakcji – zauważyła Justyna Michalik z PricewaterhouseCoopers.

Oceniła jednak, że w Polsce w porównaniu z innymi krajami unijnymi i tak