

Dzisiaj jest poniedziałek 2 sierpnia 2010 roku.

Menu

Finanse
Gospodarka
Waluty
Prawo
Biznes
Firma
Praca i Kariera
Styl Życia
Komputery
Motoryzacja
Wiadomości

twojefinanse.eu

Biznes

Co należy wiedzieć o kontrahencie przed podpisaniem umowy?

Nie stworzono dotychczas sposobu gwarantującego bezbłędną analizę kontrahenta pod kątem jego wiarygodności. Dostępne są jednakże narzędzia rynkowe, które pozwalają zminimalizować ryzyko nawiązania współpracy z nieuczciwym przedsiębiorcą. Analiza dokumentów bankowych, raporty finansowe czy wywiad środowiskowy to jedynie kilka dostępnych dla wszystkich przedsiębiorców sposobów pozwalających na wstępną selekcję partnera biznesowego.

Aby uniknąć ryzyka wynikającego ze współpracy z nieuczciwym partnerem, przed rozpoczęciem działalności należy bezwzględnie zanalizować źródła pozyskania kontraktu, czy pochodzi z przetargu, kontrahent sam zaproponował współpracę, czy też został polecony. Analiza pozwoli na wstępną ocenę kooperanta pod kątem jego wiarygodności. Można w ten sposób uniknąć nieuczciwych przedsiębiorców, którym często zależy jedynie na podpisaniu umowy z renomowaną firmą i wykorzystaniu jej w charakterze referencji w dalszych kontaktach biznesowych. Drugim obowiązkiem przedsiębiorcy jest sprawdzenie współpracownika w ogólnodostępnych źródłach, takich jak Krajowy Rejestr Dłużników (KRD), czy Biuro Informacji Kredytowej (BIK).

Można również skorzystać ze wsparcia instytucji gromadzących informacje o przedsiębiorcach na podstawie danych dostarczonych przez inne podmioty. Zalecane jest jednak stosowanie ograniczonego zaufania, gdyż ten sposób poszukiwania informacji może być polem do nadużyć dla konkurentów, którzy złośliwie, z łatwością wystawią negatywną opinię. Również korzystanie z rejestrów nie jest pozbawione wad. Znajdujące się w nich informacje mogą być przestarzałe i mogą nie mieć zastosowania w aktualnej sytuacji. Przykładowo, do Biura Informacji Kredytowej dane wpisują banki, które nie zawsze przestrzegają procedury przedstawiania informacji w terminie. Może to spowodować sytuację, gdzie według informacji kredytowej przedsiębiorca jest zadłużony, natomiast w rzeczywistości dług ten został już spłacony. Nie należy więc przyjmować danych zawartych w tego typu raportach za pewnik, a traktować je jako narzędzie i poddać własnej analizie.

Kolejną metodą pozyskania informacji gospodarczych jest rozeznanie o stanie majątkowym kontrahenta. Ze względu na drażliwy temat finansów, rozmowę należy zaplanować i przeprowadzić w sposób dyskretny i delikatny według przygotowanego wcześniej scenariusza. Należy jednak pamiętać, że tę metodę można zastosować jedynie w przypadku spółek prywatnych, bądź niedużych przedsiębiorstw, gdzie większościowy udział w kapitale ma właściciel. Pozwoli to uniknąć współpracy z przedsiębiorcą, który prywatne problemy finansowe próbuje ratować budżetem spółki np. poprzez nabycie towaru z wydłużonym terminem spłaty i przeznaczeniem środków na spłatę zobowiązań. Na eliminację niewiarygodnych kontrahentów ma również wpływ dokładna analiza polityki wypłaty dywidendy. W spółkach osobowych, często zgodnie z prawem, dywidenda jest wypłacana z góry i niezależnie od wyników finansowych. W rzeczywistości jest to mechanizm wytransferowania środków ze spółki na zewnątrz, co skutkuje utratą płynności finansowej. Należy również zwrócić uwagę na układ właścicielski oraz korporacyjny spółki.

Jest to szczególnie istotne, gdy firma planuje współpracę z jedną spółką w chodzącą w skład większej grupy. By upewnić się odnośnie wiarygodności kontrahenta niezbędna jest w takim przypadku analiza sprawozdań oraz raportów finansowych całej grupy. Ponownie, nie należy brać tych dokumentów za pewnik, a jedynie jako źródło informacji poddanych analizie. Sprawozdanie finansowe jest bowiem swego rodzaju fotografią bilansu finansów w danym momencie. Oznacza to, iż kilkoma sprytnymi zabiegami księgowymi finanse firm prezentują się dużo korzystniej w oficjalnych dokumentach, niż w

Wyszukiwarka

Polskie indeksy giełdowe

WIG	43398.3	+2.20%	16:25
WIG20	2542.6	+2.74%	16:35
WIG20 Fut	2554.0	+2.86%	16:25
WIG20USD	840.6	+4.28%	16:30
mWIG40	2527.2	+1.24%	16:25
sWIG80	11834.8	+1.22%	16:25



Zagraniczne indeksy giełdowe

Nikkei	9570.3	+0.35%	8:00
DAX	6296.6	+2.42%	16:30
S&P500	1121.9	+1.84%	16:46
Nasdaq	2293.7	+1.73%	16:46
Ropa Crude	81.3	+3.04%	16:46
Złoto	1186.0	+0.51%	16:46

Najpopularniejsze:

8.04 Migalski powtarza: PiS bezradne, nie radzimy sobie

Piękniejsze.PI Sposobem Na Metamorfoze I Fajnie Spędzony Czas

Marek Jurek: poniżenie dla Polski i Warszawy, a Jarosław Kaczyński milczy!

Oszustwa firmy Flexworld

Kursy walut a koszt zagranicznych wakacji

Gospodarka europejska zaskoczyła pozytywnie

Motoryzacja

Horner: Vettel powinien przestać narzekać

Sebastian Vettel otrzymał polecenie opanowania się od zespołu Red Bull, po tym jak jego błąd podczas neutralizacji kosztował go zwycięstwo w wyścigu oraz objęcie prowadzenia w klasyfikacji generalnej... Źródło: Horner: [...]

Starcie gigantów

Zapowiada się masa wrażeń. Na liście startowej do II rundy COVAL Pucharu Polski OFF-ROAD PL zjawily się już wszystkie najbardziej oczekiwane nazwiska. Zaciekle walka jest nieunikniona – podobnie jak rewelacyjne [...]

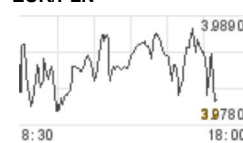
Komputery

20 miliardów wpisów na Twitterze

Kursy walut

EUR/PLN	3.9809	-0.53%
CHF/PLN	2.9105	-1.28%
USD/PLN	3.0211	-1.51%
EUR/USD	1.3177	+0.98%
GBP/USD	1.5894	+1.28%
USD/JPY	86.51	+0.09%

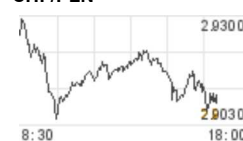
EUR/PLN



USD/PLN



CHF/PLN



Reklama

rzeczywistości. By zminimalizować ryzyko błędu w odczytywaniu raportów zaleca się jego analizę z rozbiciem na poszczególne okresy. W takim przypadku warto przyjrzeć się bliżej sprawozdaniom kwartalnym, czy nawet comiesięcznym, w których z większą dokładnością można zaobserwować zmianę podstawowych wskaźników, takich jak: zapasy, wielkość produkcji, czy należności i zobowiązania. W ten sposób eliminuje się czynnik sezonowości w przedsiębiorstwie – można łatwo dojść, że firma zyski generuje jedynie w wybranych miesiącach roku. Powinno być to pierwszym ostrzeżeniem przed zawarciem umowy z takim kontrahentem. W grupie należy zwrócić szczególną uwagę na operacje wewnętrzne, takie jak przesuwanie kapitału z jednej spółki do innych czy konsolidacje zysków na korzyść spółki matki.

Ostatnim narzędziem, które można wykorzystać podczas wstępnej selekcji kooperantów, jest skorzystanie z instytucji publicznych, takich jak sądy czy urzędy. Każdy przedsiębiorca, chcąc podnieść swoją wiarygodność, może zgłosić się do urzędu z prośbą o wystawienie zaświadczenia, iż ma uregulowane kwestie podatkowe. Przedstawienie takiego dokumentu daje gwarancję wiarygodności, ważną przez okres trzech miesięcy.

Mimo, iż istnieje wiele sposobów sprawdzenia wiarygodności potencjalnego kontrahenta, żaden z nich nie daje stuprocentowej gwarancji bezpieczeństwa. Najtańsze, najszybsze i najbardziej efektywne pozostaje skorzystanie ze zdrowego rozsądku, logiki i intuicji w biznesie. Te czynniki, poparte analizą dokumentów i sprawozdań potencjalnego partnera biznesowego, mogą zapewnić trafną selekcję na wstępnym etapie współpracy. Przy wykorzystaniu uzyskanych informacji należy zastosować się do głównej zasady analizy, mówiącej o krytycznym wykorzystaniu danych z trzech różnych, niezależnych od siebie źródeł.

Siergiej Krasulenko
Ekspert Growth Business Management
www.krasulenko.bblog.pl

Źródło: [Co należy wiedzieć o kontrahencie przed podpisaniem umowy?](#)

Napisano 2 sierpnia 2010 o godzinie: 12:44, Kategoria: Biznes

Dodaj własny komentarz

Imie (Wymagane)

Mail (nie będzie opublikowany) (Wymagany)

Adres www

TwojeFinanse - Serwis Informacyjny jest oparty na platformie WordPress

[CenBiz.pl](#) - [Internetowe Centrum Bankowe](#) [Strona główna](#) [Finanse](#) [Gospodarka](#) [Waluty](#) [Prawo](#) [Biznes](#) [Firmy](#) [Praca i kariera](#) [Styl życia](#)

W serwisie społecznościowym Twitter zrobiono już 20 miliardów wpisów na całym świecie i to po zaledwie 4 latach działalności serwisu. Źródło: 20 miliardów wpisów na Twitterze

Microsoft nie wierzy we własne produkty, płaci za pozbycie się Gmaila

Microsoft jest na tyle zaangażowany w walkę o dominację w „chmurze”, że najwyraźniej zrobi wszystko, by przegonić konkurentów. W tym płacić za bojkot Google'a. Źródło: Microsoft nie wierzy we własne [...]

TwojeFinanse.eu



Reklama

[Strony kosmetyczne](#) - [Łóżeczka dziecięce](#) - [Joga warszawa](#) - [Wanna](#) - [Perfumy Paco Rabanne](#) - [Perfumy](#) - [Perfumy Davidoff](#) - [Instrukcja kancelaryjna](#) - [Spodnie motocyklowe](#) - [opony zimowe](#) - [Leasing samochodowy](#) - [Blog](#) - [Pożyczki gotówkowe](#) - [hotel góry](#) - [opony zimowe dębica](#)